

Bauen Sie leistungsstarke Beziehungen auf mit **SOCIAL STYLE®**



Steigern Sie die **Führungsleistung**, beeinflussen Sie die **Teameffektivität**, lösen Sie **Konflikte** oder bauen Sie eine **leistungsstarke Vertriebskultur** auf.

SOCIAL STYLE® verbessert **nachweislich** die **Leistung** des **wichtigsten Vermögenswertes** Ihres Unternehmens — **Ihrer Mitarbeiter*innen!**

WAS IST SOCIAL STYLE®?

SOCIAL STYLE® ist das beste zwischenmenschliche Kompetenzmodell der Welt. Es wird von tausenden von Organisationen auf der ganzen Welt verwendet und ist das einfachste erlernbare Modell zum Lernen, Erinnern und für die tägliche Anwendung. Entwickelt für globale Profis und Unternehmen, in Dutzenden von Sprachen erhältlich, mit flexiblen Trainingsoptionen, Preisen und zeitlichen Variablen.

WIESO JETZT?

Erfolg erfordert eine gute Zusammenarbeit. Als Manager, Vertriebsprofi oder Mitarbeiter*in, das Verhalten fördert die adaptive Beziehung. Lernen Sie:

- Beziehungen aufzubauen
- Konflikte am Arbeitsplatz zu reduzieren
- Gemeinsame Ziele und eine adaptive Kultur zu entwickeln

SOCIAL STYLE® IST ...

Die Wissenschaft produktiver **Beziehungen**.

Es ist eine Art und Weise, unser Verhalten und das anderer, sowie unsere Vorlieben, wie wir handeln, Entscheidungen treffen und unsere Zeit nutzen zu verstehen.

Das **Verständnis** von **SOCIAL STYLE®** hilft Ihnen, Ihr Verhalten zu ändern, um **vielseitiger** und **effektiver** mit anderen **zusammenzuarbeiten**.



Verhaltensmuster und Präferenzen erkennen



Passe dein Verhalten anderer an und erfülle deren kommunikative Vorlieben

WERDEN SIE EINE VIELSEITIGERE ORGANISATION

Das Wissen über die soziale Intelligenz ist einfach zu implementieren und hat eine messbare Wirkung

MODELL

SOCIAL STYLE® gilt als das am **einfachsten** zu erlernende, zu **merkende** und **anwendbares Modell**.

Das Modell kategorisiert Menschen in eine von **vier sozialen Verhaltensstilen** (Treibend, Analytisch, Rücksichtsvoll und Expressif) von denen jeder Verhaltensstil sein eigenes **bevorzugtes Verhalten** hat. Das **Verständnis** der **Verhaltensweisen** jedes einzelnen Stils ermöglicht Ihnen, Ihr **eigenes Verhalten** zu ändern um die **Kommunikationsbedürfnisse** ihres **Teams**, Ihrer **Kollegen** und der **Kunden** zu erfüllen. Das bezeichnen wir als **Versatilität** und ist die **wahre Stärke** von SOCIAL STYLE®.

AUF DEN NENNER GEBRACHT

- Besseres Konfliktmanagement
- Leadership durch höhere Versatilität
- Bessere Zusammenarbeit im Team
- Steigerung des Umsatzes durch adaptive kundenzentrierte Kommunikation
- Verbesserung der kommunikativen Skills

KUNDENAUSSAGEN

[Alessandro Beretta Erfahrungen & Bewertungen \(www.provenexpert.com\)](#)

BESONDERHEITEN

- Präsenz- oder Online-Training
- Trainingseinheiten für Manager, Berater oder individuelles Training und Coaching
- Normengerechte Eigen- und Fremdbild Assessments
- Verschiedene Training, Dauer und Preisgestaltung
- Didaktisches Material und Assessment in den drei Landessprachen

KUNDEN

Zu unseren Kunden gehören **Einzelpersonen** und **Organisationen**, die sich in einem Spektrum von **unterschiedlichen Branchen, Geschäftstypen** und **Größen** bewegen. Dazu gehören **weltweit tätige Unternehmen**, welche von **globalen Fortune-100-Unternehmen** bis hin zu **Schulen, Universitäten, Polizei** und **Behörden** reichen.

SOCIAL STYLE® hat die Versatilität und die **zwischenmenschliche Effektivität** von **Milionen** von Fachleuten auf der ganzen Welt **gefördert**.